



НАЦИОНАЛЬНЫЙ
РАСЧЕТНЫЙ
ДЕПОЗИТАРИЙ

РЕКОМЕНДУЕМЫЙ ШАБЛОН ПРЕДЛОЖЕНИЯ

Наименование организации

ВАЖНО

- Количество слайдов не регламентировано, но рекомендовано не более 15
- Следуйте структуре презентации
- Вставляйте ссылки на источники, подтверждающие материалы или собственные оценки
- Отмечайте информацию ограниченную к распространению, а также данные, которые могут быть дополнительно представлены в рамках переговоров и/или соглашения о конфиденциальности

Предпосылки

- Какие проблемы решает ваш продукт
 - Каковы недостатки существующих конкурирующих решений, которые отсутствуют у вашего предложения
 - Вы прямо или косвенно замещаете импортное решение?
-
- Почему вы считаете, что будет продукт востребован на рынке
 - Кем востребован или может быть востребован ваш продукт
 - Почему вы считаете, что продукт может быть востребован в НРД и/или Группе «Московская Биржа»

ОПИСАНИЕ

- Основной функционал вашего продукта
- Дополнительный функционал
- Как работает продукт или как взаимодействует клиент с вашим продуктом (СJM)?

- Какие уникальные алгоритмы (ноу-хау, подходы, методики) вы разработали и внедрили в своем решении

(Возможно в текущем виде мы не можем использовать ваше решение, но возможно применить наработки в составе наших комплексных сервисов или найдем как использовать ваши разработки иным образом)

ТЕХНОЛОГИИ

- стек использованных технологий
- Общая архитектура продукта
- Зависимость от иностранных технологий
- Зависимость от проприетарных технологий

ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

- Кто вы – команда, профильный опыт
- Основные финансовые показатели деятельности за последние 3 года: выручка, затраты, ССЧ компании и т.д. (если вы ведете экономическую деятельность)
- Вы участники проектов инновационной экосистемы (Фонд Сколково, ФРИИ, акселераторы, стартап хабы)?

ВАШЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

- Мы (Группа «Московская Биржа») можем купить ваш продукт или лицензию на его использования для собственных нужд?
- Мы можем предлагать ваше решение своим клиентам или третьим лицам по партнерской или иной схеме?
- Мы можем купить ваше решение для интеграции в собственные сервисы для своим клиентов?
- Мы можем проинвестировать вашу разработку?
- Вы предлагаете иные варианты сотрудничества?

КОНТАКТЫ

**В СЛУЧАЕ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ВОПРОСОВ,
ВЫ МОЖЕТЕ ОБРАЩАТЬСЯ:**

**Наименование организации, ИНН
ФИО, должность**

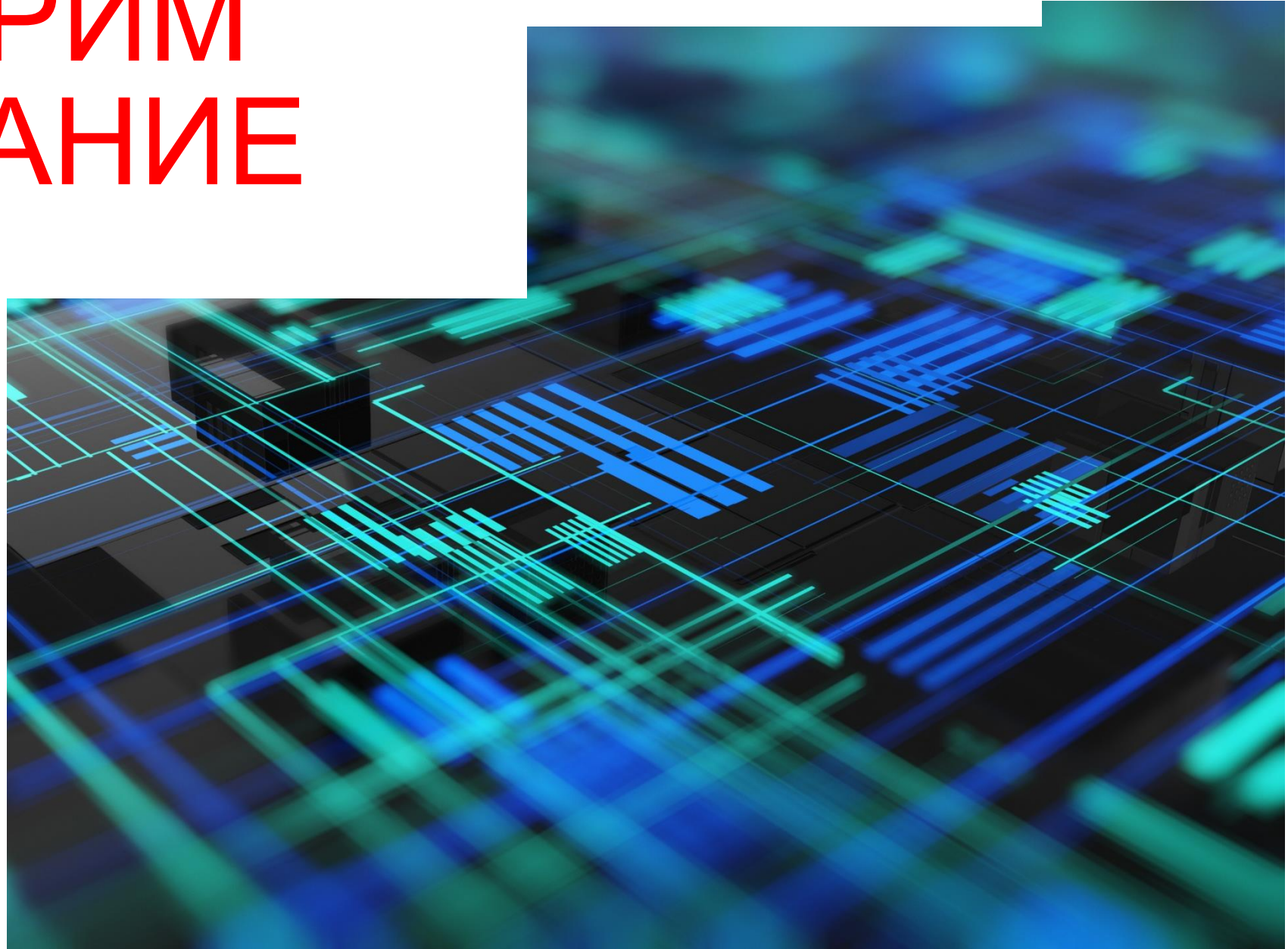
ТЕЛЕФОН ОРГАНИЗАЦИИ:

СОТОВЫЙ:

E-MAIL:



БЛАГОДАРИМ ЗА ВНИМАНИЕ



ПРИЛОЖЕНИЯ





КЛЮЧЕВЫЕ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

- Материал, раскрывающий тезисы основных слайдов
- Иные дополнительные пояснения и комментарии
- Рекомендуемый формат: тезис – пояснение (график, изображение)